

## МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

Оценката на офертите на участниците ще се извършва по критерий „Икономически най-изгодна оферта“.

Класирането на допуснатите до участие оферти се извършва на база получената от всяка оферта Комплексна оценка (КО), като сума от индивидуалните оценки по следните показатели.

Показател 1 - „Предложена цена“, е максимален брой точки – 100 и относително тегло в комплексната оценка - 0,70.

Максималният брой точки получава офертата с предложена най-ниска цена – 100 точки. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$$T_{Ц} = 100 \times \frac{C_{\min}}{C_n}, \text{ където:}$$

- 100 - максимални точки по показателя
- $C_{\min}$  е най-ниската предложена цена
- $C_n$  е цената, предложена от конкретния участник

Показател 2 - „Предложен срок за изпълнение на офертата“, с максимален брой точки – 100 и относително тегло в комплексната оценка - 0,30.

Максималният брой точки получава офертата с предложение за най-къс срок за изпълнение на поръчката – 100 точки. Точките на останалите участници се определят, по следната формула:

$$T_C = 100 \times \frac{C_{\min}}{C_n}, \text{ където:}$$

- 100 - максимални точки по показателя
- $C_{\min}$  е най-къс предложен срок за изпълнение на офертата
- $C_n$  е срок за изпълнение на офертата от конкретния участник

Комплексна оценка (КО) - Комплексната оценка на всеки участник се получава като сума от оценките на офертата по двата показателя:

$$КО = T_{Ц} \times 0,7 + T_C \times 0,3$$

Максималната комплексна оценка е от 100 точки.